



## Annonce Recrutement

### Conseiller Commercial Sociétés (H/F)

Basé à Cassis, aux portes du parc national des calanques, le **Mehari Club Cassis** perpétue, depuis plus de 40 ans, la commercialisation et la rénovation de deux monuments historiques du patrimoine automobile français, la 2CV et la Mehari.

Notre engagement constant dans l'excellence a d'ailleurs été récompensé par le **Label Entreprise du Patrimoine Vivant** qui distingue les sociétés françaises disposant de savoir-faire artisanaux et industriels d'exception, et par le **Label Empl'itude** qui valorise les actions et les bonnes pratiques en matière d'emploi, de ressources humaines et d'engagement sociétal. Leader sur son marché, le Mehari Club Cassis emploie près de 70 passionné(e)s et réalise un CA de plus de 18 M€.

Le MCC s'est lancé en 2015 dans un projet de conception d'une **Méhari électrique, EDEN**, concrétisé par une homologation CE qui nous permet aujourd'hui **d'assembler entièrement nos EDEN sur notre site de Cassis**, et d'être reconnu comme constructeur automobile. L'année 2020 fut marquée par l'autorisation du **rétrofit** en France. C'est donc fort de notre expérience acquise avec "Eden" que nous avons relevé ce nouveau challenge avec la conception des premiers kits de conversion électrique automobile homologués en France !

**Vous travaillerez sous la responsabilité du Responsable Marketing et Commerce, et serez amené(e) à gérer les missions suivantes :**

- Développement et fidélisation d'un portefeuille de clients professionnels ;
- Prospection et démarchage de nouvelles entreprises pour promouvoir la gamme de véhicules ;
- Réalisation de l'étude technique et commerciale de la demande du client ;
- Conseil sur les options et personnalisations des véhicules pour répondre aux attentes spécifiques ;
- Négociation des contrats de vente et solutions de financement adaptées aux besoins des clients ;
- Commercialisation de véhicules neufs thermique (restauration), méhari électrique EDEN, utilitaires légers CASELANI et participation au développement de l'activité rétrofit (kit de conversion RFIT) ;
- Gestion du parc véhicule et essais clients ;
- Coordination avec les services internes ;
- Etablissement des démarches administratives des dossiers clients ;
- Suivi des livraisons et gestion de la satisfaction client après-vente ;

#### Compétences requises :

- ✓ Formation Bac + 2 à + 5 en commerce, gestion ou relation client
- ✓ Expérience commerciale B2B de 2 à 5 ans, idéalement dans le secteur automobile ou biens de luxe
- ✓ Maîtrise des techniques de vente et de négociation
- ✓ Connaissance des produits et services automobiles (financements, garanties)
- ✓ Permis B

#### Qualités requises :

- ✓ Sens du relationnel et de la communication
- ✓ Organisation, méthode et rigueur

- Poste à pourvoir : dès que possible
- Type d'emploi : Temps plein, CDI
- Rémunération (Fixe + Variable) : 32 400€ à 48 000€ brut annuel
- Tickets restaurant
- Mutuelle prise en charge à 100%
- Lieu : Cassis (13) – déplacement fréquent mobilité régionale

**Vous vous reconnaissez dans cette offre ? Rejoignez la Team MCC !**

Veillez transmettre CV + lettre de motivation à l'adresse : [rh@mehariclub.com](mailto:rh@mehariclub.com)