



Annonce Recrutement

Stagiaire Marketing - Commercial (H/F)

Stage de 3 à 6 mois

Basé à Cassis, aux portes du parc national des calanques et au bord de la Méditerranée, le **2CV Mehari Club Cassis** perpétue, depuis plus de 40 ans, la commercialisation et la rénovation de deux monuments historiques du patrimoine automobile français : la 2CV et la Mehari.

Notre engagement constant dans l'excellence a d'ailleurs été récompensé par le **Label Entreprise du Patrimoine Vivant** qui distingue les sociétés françaises disposant de savoir-faire artisanaux et industriels d'exception mais aussi par le **Label Emploi** qui valorise les actions et les bonnes pratiques des organisations en matière d'emploi, de ressources humaines et d'engagement sociétal. Leader sur son marché, le Mehari Club Cassis emploie près de 70 passionné(e)s et réalise un CA de plus de 18 M€.

Le MCC s'est lancé en 2015 dans un projet de conception d'une Méhari électrique : EDEN. Concrétisé par une homologation CE qui nous permet aujourd'hui d'assembler entièrement nos EDEN sur notre site de Cassis; et d'être reconnu comme constructeur automobile, ce fut notre premier pas vers l'énergie électrique. L'année 2020 fut marquée par l'autorisation duetrofit en France. C'est donc fort de notre expérience acquise avec "Eden" que nous avons relevé ce nouveau challenge avec la conception des premiers kits de conversion électrique automobile homologués en France !

Vous travaillerez sous la responsabilité du Responsable Marketing et Commercial, et serez amené(e) à assurer les missions suivantes :

- Gérer et animer nos réseaux sociaux (Instagram, Facebook, Youtube, LinkedIn, etc.),
- Créer et publier des contenus de communication attrayant et engageant,
- Assurer le suivi des commentaires, messages et mentions sur les réseaux sociaux et y répondre,
- Suivre les tendances du marketing digital et proposer des idées créatives pour atteindre notre cible,
- Mise à jour du site web : désignation, glossaire, etc.

Vous serez également amené(e) à assurer la prospection commerciale :

- Participer au développement du portefeuille client B2B en utilisant les outils mis à votre disposition
- Élaborer des listes de prospection
- Assurer la gestion de la prospection téléphonique et mailing
- Coordonner et dynamiser les différents canaux de prospection

Compétences requises :

- ✓ De formation Bac + 2 à 5 en commerce ou marketing / ou en commerce spécialité marketing
- ✓ Vous avez une bonne maîtrise des outils informatique (Pack Office, Canva, RS, etc.)
- ✓ Vous avez une bonne aisance relationnelle

Qualités requises :

- ✓ Organisation, méthode, et rigueur
- ✓ Sens de l'organisation, et du relationnel
- ✓ Motivation, implication, et esprit d'équipe

- Poste à pourvoir : dès que possible
- Durée : 3 à 6 mois
- Rémunération : grille légale stage
- Type d'emploi : stage
- Lieu : Cassis (13)

Vous vous reconnaissez dans cette offre ? Rejoignez la Team MCC !

Veillez transmettre CV + lettre de motivation à l'adresse : rh@mehariclub.com