



Annnonce Recrutement

Commercial Automobile (H/F)

Basé à Cassis, aux portes du parc national des calanques, le **Mehari Club Cassis** perpétue, depuis plus de 40 ans, la commercialisation et la rénovation de deux monuments historiques du patrimoine automobile français, la 2CV et la Mehari. Nos activités mêlent le traditionnel et l'artisanal (ateliers de sellerie, ferronnerie, restauration de véhicules anciens), aux nouvelles technologies (véhicules électriques, e-commerce).

Notre engagement constant dans l'excellence a d'ailleurs été récompensé par le **Label Entreprise du Patrimoine Vivant** qui distingue les sociétés françaises disposant de savoir-faire artisanaux et industriels d'exception, et par le **Label Empl'itude** qui valorise les actions et les bonnes pratiques en matière d'emploi, de ressources humaines et d'engagement sociétal. Leader sur son marché, le Mehari Club Cassis emploie près de 70 passionné(e)s et réalise un CA de plus de 18 M€.

Le MCC s'est lancé en 2015 dans un projet de conception d'une **Méhari électrique, EDEN**, concrétisé par une homologation CE qui nous permet aujourd'hui **d'assembler entièrement nos EDEN sur notre site de Cassis**, et d'être reconnu comme constructeur automobile. L'année 2020 fut marquée par l'autorisation du **rétrofit** en France. C'est donc fort de notre expérience acquise avec "Eden" que nous avons relevé ce nouveau challenge avec la conception des premiers kits de conversion électrique automobile homologués en France !

Dans ce contexte, vous travaillerez sous la responsabilité du Responsable Marketing et Commerce, et serez amené(e) à gérer les missions suivantes :

ASSURER LA PROSPECTION COMMERCIALE :

- Participer au développement du portefeuille client B2B en utilisant les outils mis à votre disposition
- Elaborer des listes de prospection, qualifier les prospects et créer des fiches selon des degrés d'importance et de potentiel
- Assurer la vente de véhicule neufs thermique (restauration), méhari électrique EDEN, participation au développement de l'activité rétrofit (kit RFIT)
- Assurer la gestion de la prospection téléphonique et mailing
- Coordonner et dynamiser les différents canaux de prospection

PARTICIPER A LA GESTION ADMINISTRATIVE DES VENTES :

- Réaliser l'étude technique et commerciale de la demande du client (délai de réalisation, disponibilité du matériel, coût, ...)
- Enregistrer la commande, vérifier les conditions de réalisations (délais de réalisation, ...) et en informer le client et l'équipe commerciale

Des déplacements sont à prévoir dans le cadre de démarchage clients ou de salons/événements.

Compétences requises :

- ✓ De formation Bac + 2/3 en vente, commerce et/ou technique de vente
- ✓ Vous maîtrisez les outils informatique (Pack Office) et avez un niveau d'Anglais professionnel
- ✓ Vous avez une bonne aisance relationnelle (pratiques commerciales et techniques de négociations)
- ✓ Avec idéalement une expérience dans la vente (2 à 3 ans)

Qualités requises :

- ✓ Sens du relationnel et de la communication
- ✓ Organisation, méthode, et rigueur
- ✓ Motivation, implication, et esprit d'équipe

- Poste à pourvoir : dès que possible
- Type d'emploi : Temps plein, CDI
- Rémunération : fixe + variable
- Lieu : Cassis (13)

Vous vous reconnaissez dans cette offre ? Rejoignez la Team MCC !

Veillez transmettre CV + lettre de motivation à l'adresse : rh@mehariclub.com